

— IDŹ DO —

PRZYKŁADOWY ROZDZIAŁ

SPIS TREŚCI

— KATALOG KSIĄŻEK —

KATALOG ONLINE

ZAMÓW DRUKOWANY KATALOG

— TWÓJ KOSZYK —

DODAJ DO KOSZYKA

— CENNIK I INFORMACJE —

**ZAMÓW INFORMACJE
O NOWOŚCIACH**

ZAMÓW CENNIK

— CZYTELNIĄ —

FRAGMENTY KSIĄŻEK ONLINE

Oni nic nie rozumieją! Jak przekształcać opór w zrozumienie

Autorzy: Leslie Yerkes, Randy Martin
Tłumaczenie: Daria Kuczyńska-Szymala
ISBN: 83-246-0203-8
Tytuł oryginału: [They Just Don't Get It!](#)
Format: A5, stron: 168



Niezawodne sposoby przekonywania i perswadowania

- Przyjmij na siebie odpowiedzialność
- Naucz się zadawać pytania
- Uwierz w umiejętności innych ludzi

Ile razy każdemu z nas opadały ręce, gdy widzieliśmy, że nasze błyskotliwe pomysły i próby przekonania do nich innych osób wywoływały jedynie wzruszanie ramionami i pytające spojrzenia? Ile razy irytował nas brak zrozumienia w zespole? Wielokrotnie przeprowadzane badania dowodzą, że najczęstszymi problemami w biznesie są słaba komunikacja oraz opór wobec zmian. Innymi słowy, większość problemów w niemal każdej firmie sprowadza się do jednego: Oni nic nie rozumieją! Przekształcanie oporu w zrozumienie to sztuka, a sukces tego procesu zależy od nas, a nie od innych. Chcąc przekonać innych, wykorzystujemy do tego najlepsze metody.

„Oni nic nie rozumieją! Jak przekształcać opór w zrozumienie” to książka przedstawiająca doskonałe techniki przekonywania innych ludzi do naszych koncepcji i idei. Udowadnia, że to, czy ludzie nas rozumieją, czy też nie, zależy wyłącznie od nas samych i to właśnie my musimy użyć najlepszych sposobów, aby przełamać ich opór. Opisuje proces, który pomaga budować wzajemne zrozumienie i wspólne zaangażowanie zamiast utrwalania oporu i niezrozumienia. Dzięki niej każdy będzie w stanie lepiej przekazywać innym swoje pomysły oraz ich inspirować, zarówno w życiu osobistym, jak i zawodowym. Zamiast ciągnąć każdy w swoją stronę, będziemy mogli pchać nasze sprawy naprzód.

- Przyczyny braku zrozumienia
- Przełamywanie początkowego oporu rozmówców
- Nawiazywanie porozumienia
- Rozwijanie sztuki zadawania pytań
- Rezygnacja z przymusu
- Przyznawanie się do błędów

Bądź odpowiedzialny! Pomóż innym zrozumieć Twoje intencje

Spis treści

9	Przedmowa
13	Podziękowania
17	CZĘŚĆ I: Każdy ciągnie w swoją stronę
57	CZĘŚĆ II: Początek zrozumienia
91	CZĘŚĆ III: Razem pchamy sprawy do przodu
131	CZĘŚĆ IV: Nauczyć się rozumieć
140	Sposoby na rozumienie
150	Sposoby na rozumienie. Zastosowanie
151	Kontinuum rozumienia
153	Pytania służące refleksji i dialogowi

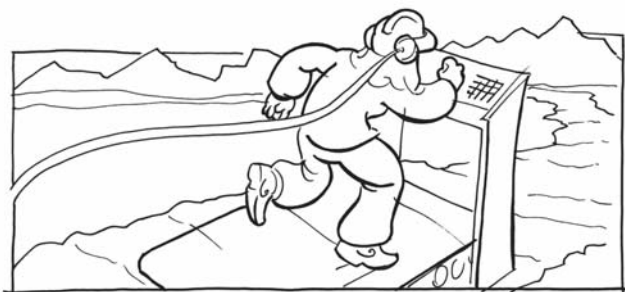
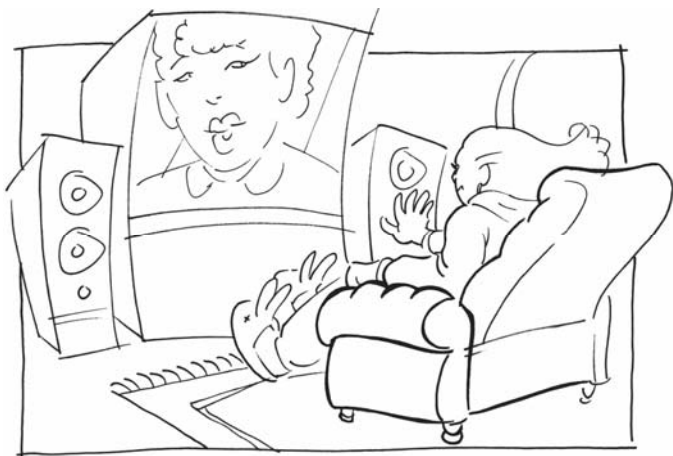
Rozdział pierwszy **1**



**Była sobie kiedyś kobieta o imieniu Julia,
która mieszkała w najlepszym apartamencie
na najwyższym piętrze najlepszego wieżowca
w najlepszym mieście Ameryki.**

Apartament Julii był pełen najlepszych przedmiotów, jakie mogła kupić.

Miała najwyższej klasy telewizor o wysokiej rozdzielczości z kinowym dźwiękiem przestrzennym, bieżnię z automatyczną pamięcią i trzydziestoma pięcioma ustawieniami najsłynniejszych tras na świecie oraz chromowaną maszynę do espresso, która ojcu Julii przypominała Buicka z 1958 roku, jakiego kiedyś posiadał.



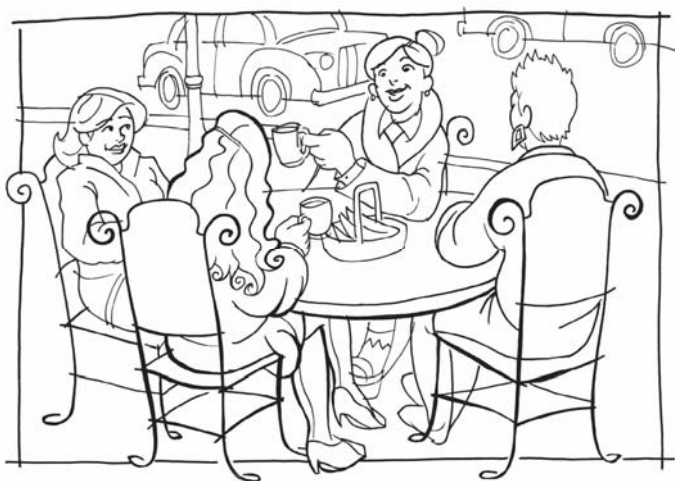


Julia miała najlepszą pracę, jaką tylko można sobie wyobrazić. Była wiceprezesem oraz menedżerem ds. klientów w najlepszej agencji reklamowej w mieście.

Miała najlepszych klientów i tworzyła najlepsze reklamy w Ameryce.

Wszystko, co robiła Julia, było wspaniałe; wszystko, co posiadała, było doskonałe; każdy pomysł, jaki miała, był najlepszy. Krótko mówiąc, po prostu Julia zawsze rozumiała, w czym rzecz.

Twierdzili tak wszyscy jej przyjaciele. Jeden do drugiego mówił: „Wiesz, dlaczego Julii tak dobrze się wiedzie? To proste. Ona po prostu zawsze wie, o co chodzi”.





I dlatego właśnie ten poranek był dla Julii tak niepokojący.

Julia nie miała ochoty na oglądanie telewizji. Nie miała ochoty na espresso.

I z całą pewnością nie miała ochoty wbiegać na zbocze Kilimandżaro. Choć mogła wszystko to zrobić.

A nie miała ochoty robić żadnej z tych wspaniałych rzeczy, ponieważ bolała ją głowa.

Julia odczuwała ból głowy, odkąd się obudziła dwie godziny wcześniej. Zanim włączył się budzik.

Julia obudziła się z bólem głowy, który wywołało pytanie tłukące się po jej głowie przez całą noc, kiedy ona próbowała spać.

Trapiło ją to okropne, denerwujące pytanie, ponieważ po raz pierwszy w życiu Julia stanęła twarzą w twarz z czymś, czego nie rozumiała.

Było to proste pytanie. Zadajemy je wszyscy przez cały czas zbyt wielu ludziom i o wiele za często.

Jest to pytanie, które powoduje bezsenność. I sprawia, że przestajemy cokolwiek rozumieć. I nie kończymy projektów. I tracimy przyjaciół.

I, choć to naprawdę proste pytanie, jest jednym z tych, na które najtrudniej odpowiedzieć.

Jak brzmi więc to proste, lecz zasadnicze pytanie? Jak brzmi pytanie, która kołatało się w głowie Julii?

Oto ono.

To właśnie to.

Oto pytanie:

Dlaczego oni nic nie rozumieją?

